PROPUESTA DE MEJORA AL SERVICIO DE BANCA MOVIL: UNA REVISIÓN DESDE LOS GERENTES DEL MERCADEO Y LAS NECESIDADES DE LOS USUARIOS

PROPOSAL FOR IMPROVEMENT TO MOBILE BANKING SERVICE: A REVIEW FROM THE MARKETING MANAGERS AND USER NEEDS

JUAN CAMILO CABALLERO PARRA¹

SANDRA PATRICIA ROJAS BERRIO²

Cabs87@gmail.com

BOGOTÁ, COLOMBIA CARRERA 88ª NO 21-75

¹ Magister en Gerencia Estratégica de Mercadeo, Institución Universitaria Politécnico Grancolombiano

² Magister en Administración, Directora de Posgrados, Investigación y Bibliotecas – Institución Universitaria Politécnico Grancolombiano

RESUMEN

Dadas las dinámicas de la sociedad de la información los servicios bancarios

tradicionales requieren de ajustes en su modelo de servicio y la banca móvil se

traduce en una alternativa. Por tal razón el objetivo de este documento es proponer

un modelo de mejora mediante las percepciones de los gerentes de mercadeo

contrastando necesidades de usuarios, el abordaje metodológico fue de carácter

descriptivo; en el trabajo de campo se hicieron entrevistas a profundidad a personas

líderes en banca y se contrastó con entrevistas a 256 usuarios; se evidencian las

limitantes y ventajas del servicio y la necesidad de coexistencia entre distintas

tecnologías de servicios.

Palabras clave: (financiero, servicio, móvil, integración, personalización).

ABSTRACT

The dynamics of information society traditional banking services require adjustments

to your service model and mobile banking results in an alternative. For this reason the

aim of this paper is to propose a model for improvement through the perceptions of

marketing managers contrasting needs of users, the methodological approach was

descriptive; in fieldwork-depth interviews were conducted with people leading banking

and contrasted with interviews with 256 users; the limitations and advantages of the

service and the need for coexistence between different service technologies are

evident.

Keywords: (Financial, service, mobile, integration, customization)